

NÉGOCIATEUR TECHNICO-COMMERCIAL

DIPLÔME DE NIVEAU 5 (BAC +2) RNCP 39063

La formation **“Négociateur Technico-Commercial”**, de niveau Bac+2, est proposée à **Besançon**. Elle comprend **441 heures de formation**, incluant de la FOAD, réparties entre **1 à 2 jours en centre et le reste en entreprise**, par semaine. Ce parcours forme des professionnels capables de développer l'activité commerciale d'une entreprise grâce à une prospection efficace, une négociation adaptée aux besoins des clients et un travail de fidélisation rigoureux.

Contenu de la formation

Le programme s'articule autour des grandes étapes du cycle commercial.

CCP1 : Elaborer une stratégie de prospection et la mettre en œuvre.

- Concevoir et organiser des plans d'actions commerciales
- Analyser les performances

CCP2 : Négocier une solution technique et commerciale et consolider l'expérience client.

- Valoriser l'image de l'entreprise
- Négocier une solution technique et commerciale
- Réaliser le bilan et optimiser la relation client



441 heures



Besançon



**35 semaines
réparties sur 10
mois**



**3 ou 4 jours en
Entreprise, 1 ou 2
jours en formation**

Compétences développées



Élaborer et piloter un plan d'actions commerciales.



Argumenter, convaincre et conclure une vente en face à face ou à distance.



Suivre les tendances et positionner l'offre face à la concurrence.



Assurer une relation de qualité et durable avec les entreprises clientes.



Adapter son discours et ses solutions aux besoins.



Représenter l'entreprise avec clarté, engagement et expertise.



Perfectionnement anglais

EN SAVOIR PLUS



NÉGOCIATEUR TECHNICO-COMMERCIAL

DIPLOME DE NIVEAU 5 (BAC +2) RNCP 39063

AVANTAGES



APPRENANT

- Contrat de travail à temps plein dans la structure : statut salarié
- Rémunération proportionnelle au % du SMIC en fonction de l'âge
- Coût de la formation pris en charge
- Aides spécifiques liées au statut d'apprenti (logement, permis, etc...)
- Diplôme de niveau 5 référencé au RNCP 39063

STRUCTURE

- Salarié(e) à temps plein alternant temps en formation et temps en structure
- Coût de la formation pris en charge
- Exonération de la majorité des cotisations et contributions sociales, patronales et salariales
- Aide unique mensualisée dès l'embauche de l'apprenti
- Aide maître d'apprentissage pour l'accompagnement de l'apprenti (sous conditions)

CONDITIONS D'ENTRÉE



PRÉREQUIS

- Être titulaire d'un baccalauréat ou diplôme équivalent au niveau 4
- Réussir les tests d'entrée de l'organisme de formation & l'entretien de motivation

PROFIL

- Expertise
- Adaptabilité
- Résilience

DÉBOUCHÉS



- Négociateur technico-commercial
- Responsable d'affaires ou de secteur
- Chargé de développement commercial
- Chargé(e) de clientèle entreprise
- Attaché commercial B to B